



MANAGEMENT TRANSVERSAL

Impliquer et motiver sans lien hiérarchique



PROGRAMME

Accessible en :



Intra-entreprise



Training individuel

- **Pour qui ?** Manager non-hiérarchique, chefs de projets
- **Prérequis :** Aucun
- **Profil de l'intervenant :** Consultant Senior et coach , expert en management
- **Durée du programme :** 2 jours soit 14 heures

J -15 > Votre formation se prépare dès maintenant : questionnaire personnalisé sur votre mission, vos enjeux, difficultés et cas rencontrés

- Mieux communiquer avec ses collaborateurs**
 - Le filtre ou la manière personnelle de "voir" la réalité
 - Le charisme personnel
 - Les différentes stratégies d'influence à la place de l'autorité
 - La notion de "rapport", ou l'art de créer un climat de confiance
- Clarifier les rôles et responsabilités des uns et des autres**
 - Le rôle du manager transversal et son positionnement au sein de l'équipe projet
 - La définition des rôles et responsabilités de chaque intervenant
 - La clarification des attentes mutuelles pour éviter les points de blocages
 - L'entretien de "découverte" des différents intervenants du projet au lancement
- Mobiliser son équipe autour de principes communs**
 - Les 4 étapes de développement d'un groupe
 - La définition de "règles du jeu"
 - La condition de la confiance mutuelle
 - les critères d'une valorisation efficace
- Vendre ses idées et susciter l'engagement**
 - L'équation du changement
 - Le discours de lancement de projet
 - La présentation d'une activité ou d'une tâche de manière attractive
 - Les techniques de suggestion pour augmenter son pouvoir d'influence
- Prendre en compte les remarques et points de blocage**
 - Les 3 attitudes face à une remarque inattendue
 - La posture de l'accusé-réception
 - Les techniques avancées pour traiter les objections
- Sortir d'un conflit**
 - Les "non-dits" à l'origine des conflits
 - Les 5 stratégies possibles de résolution
 - Les préalables à l'accord mutuel
 - Le modèle d'accord en 7 étapes

Pendant la formation > mises en situation complétées à partir de vos cas réels

Clôture de la formation :

- Synthèse et points d'ancrage
- Formalisation du plan d'action personnalisé pour activer les nouveaux comportements

Nos activités pédagogiques : 4 temps pour ancrer durablement ...

- | | |
|--|--|
| "DécliC" : tests, auto-diagnostics pour activer la prise de conscience | "MécaniC" : exercices mécaniques pour s'approprier les techniques |
| "PratiC" : des simulations avec un cadre et un objectif définis | "VéridiC" : un entraînement semi-réel pour faciliter le transfert |



Objectifs pédagogiques

COMMENT FAIRE POUR ...

- Mieux communiquer avec ses collaborateurs
- Clarifier les rôles et responsabilités des uns et des autres
- Mobiliser son équipe autour de principes communs
- Vendre ses idées et susciter l'engagement
- Prendre en compte les remarques et points de blocage
- Sortir d'un conflit



MODALITÉS D'ÉVALUATION

Avant la formation : Identifier ses **attentes**, remonter ses **difficultés**, son **contexte**

En fin de formation : **Auto-évaluer sa progression** sur chaque objectif pédagogique

Après la formation : **Donnez votre avis** sur l'utilité de la formation de retour à votre poste !



VOTRE FORMAT



Intra-entreprise : votre formation s'adapte à vos **enjeux réels**. Vos équipes se forment ensemble aux dates qui vous conviennent



Training individuel - un **accompagnement personnalisé** à partir de ce programme pour progresser rapidement. Vous travaillez exclusivement sur vos problématiques, à votre rythme, en toute confidentialité.

TARIFS

- Intra entreprise :** 3820 € - 2 jours - 8 participants (frais déplacement non inclus)
- Training individuel :** 1890 € / 8 h d'accompagnement individuel

Tous nos tarifs sont **NETS** : TVA non applicable, article 293 B du CGI (exonération des organismes de formation de TVA)



INCLUS DANS VOTRE FORMATION :

- Vos fiches mémos pocket** → l'essentiel des méthodes toujours sur vous !
- Un Plan d'action personnalisé** → Fil rouge complété durant la formation
- Un SAV Pédagogique** → 5 échanges mail/participant pendant 6 mois
- Un Questionnaire préparatoire** → pour mieux vous connaître avant la formation



**DEMANDER UN DEVIS DÉTAILLÉ
PROGRAMMER UNE DATE**



Vous êtes en situation de **handicap** : nous sommes là pour personnaliser votre accompagnement : [nous contacter](#)

Tel. : +33 (0) 950 05 60 60

Site : www.capitecorpus.com

Email : info@capitecorpus.com